

grupo global apostas esportivas - jandlglass.org

Autor: jandlglass.org Palavras-chave: grupo global apostas esportivas

None

W quando Dallas Pratt trabalhava **grupo global apostas esportivas** um posto avançado da Aesop **grupo global apostas esportivas** um shopping center ao ar livre fora de Chicago, uma das suas e dos colegas de trabalho preferidas maneiras de atrair novos clientes era confeccionar uma mistura que eles chamavam de "chá de Sidewalk". Eles colocavam algumas gotas de creme corpóreo perfumado **grupo global apostas esportivas** uma xícara de água quente e depois derramavam-no sobre o bloco de concreto à frente da loja. À medida que a água evaporava, o cheiro do creme corpóreo enchia o ar.

Isso atraiu as pessoas", diz a Pratt a mim. "Elas perguntavam coisas. Elas passavam tempo." E, cruciais, elas compravam coisas.

Este não é um truque de marketing inovador: lojas que vendem itens com cheiros distintos, como perfumarias e padarias, têm estado jogando cheiros para as ruas e centros comerciais provavelmente desde o início da venda ao detalhe.

Mas na década de 1990, o marketing sensorial tornou-se uma disciplina mais organizada e, agora, existem dúzias de firmas dispostas a ajudar os donos de lojas a desenvolver fumos distintos personalizados.

Mas sidewalk tea, para Pratt, também era sobre a criação de uma experiência: "Era sobre hospitalidade, mais do que sobre ambiente." As pessoas venderiam tratariam os clientes como se estivessem recebendo-os **grupo global apostas esportivas** seus próprios salas de estar, oferecendo bebidas e conversando sobre coisas além dos produtos. A ideia era fazer as pessoas *querer* ficar dentro da Aesop, mesmo que elas tivessem ido ao centro comercial com nenhuma intenção de comprar creme corpóreo.

Informações do documento:

Autor: jandlglass.org

Assunto: grupo global apostas esportivas

Palavras-chave: **grupo global apostas esportivas - jandlglass.org**

Data de lançamento de: 2024-07-10