

Liquid Death: A viral water brand valued at R\$1.4bn

¿Qué hay en un nombre? Bueno, si preguntas a los creadores de la marca de agua viral Liquid Death, la respuesta es alrededor de R\$1.4bn.

Cualquiera con boletos para un festival de este verano inevitablemente notará la bebida enlatada con el nombre alarmante que los devotos de Gen Z llevan con ellos. Pero la bebida de moda no es tan siniestra como parece. De hecho, es simplemente agua enlatada.

A pesar de no vender un producto particularmente innovador, la independientemente propiedad de Liquid Death, fundada en 2024, tiene un valor de más de mil millones de dólares. Sus ventas globales alcanzaron los R\$263m este año.

La empresa presumió un crecimiento "triple dígito" por tercer año consecutivo, convirtiéndose en una de las marcas de agua y té helado de más rápido crecimiento en el mundo. Y si bien su éxito comenzó en los EE. UU., En Gran Bretaña, la marca ahora ha asegurado su primer acuerdo de supermercado en Nisa y Co-op, y también está disponible en Tesco — lo que significa que este podría ser el verano en que más y más británicos "asesinen su sed", como sugiere el eslogan de la marca.

Pero si el producto en oferta es simplemente agua enlatada — a veces con gas y sabor —, como el tipo del que ha estado disponible en ambos lados del Atlántico durante algún tiempo, ¿por qué la emoción en torno a esta bebida?

El éxito se debe en gran medida a un marketing inteligente, dicen los expertos. El nombre en sí aprovecha el valor de choque y el humor, y, con una ráfaga de acrobacias publicitarias — una de las cuales incluyó pagar a una "bruja" para que fuera al Super Bowl y hechizara a uno de los equipos desde las gradas — el crecimiento de la compañía demuestra el poder de crear una marca memorable. Y si esa marca está tan desacompañada con sus competidores que a veces se confunde con la sección de cerveza, en lugar de con las otras aguas, mejor.

El éxito en el mercado

Año Ventas (millones de dólares) Crecimiento

2024 R\$12	-
2024 R\$45	275%
2024 R\$263	484%

Las ventas de Liquid Death aumentaron de R\$12 millones en 2024 a R\$263 millones en 2024, lo que representa un crecimiento de más del 2000% en solo dos años.

El poder del marketing

El nombre de la marca en sí aprovecha el valor de choque y el humor, y una serie de acrobacias publicitarias, como pagar a una "bruja" para que fuera al Super Bowl y hechizara a uno de los equipos desde las gradas, han impulsado el crecimiento de la compañía.

Red Hill House and Studio é a casa e escritório dos arquitetos Zuzana Kovar, Nicholas Skepper (Kovar) e seus dois filhos pequenos. A renovação permanece dentro da pegada original do Queenslander existente

O espaço de trabalho do nível inferior fica **en plein roulette** um sub-arranque concreto e aço (a

antiga lavanderia), enquanto os espaços privados ocupam o lado norte da parte superior, com interiores madeireiros.

Informações do documento:

Autor: jandlglass.org

Assunto: en plein roulette

Palavras-chave: **en plein roulette - jandlglass.org**

Data de lançamento de: 2024-08-19